

DR. CONSTANTIN POHLMANN

ANGESTELLTER PARTNER RECHTSANWALT

CONTACT

✉ constantin.pohlmann@example.de

☎ +49 89 6789 0123

🏠 München, Deutschland



🌐 [linkedin.com/in/constantinpohlmann](#)



PROFIL

Angestellter Partner Rechtsanwalt bei Gleiss Lutz in München mit zehn Jahren Berufserfahrung im Bereich Private Equity / M&A. Promotion (summa cum laude) Bucerius Law School und LL.M. (Yale Law School). Führt ein 6-köpfiges Team und ist Lead Counsel für 24 Private-Equity-Mandanten mit aggregierten Investments über 6,8 Mrd. €. Bringt eigene Mandate mit 4,2 Mio. € Jährlich-Umsatz und ist seit 2024 Co-Head der internen ESG-Practice.

AUSBILDUNG

Master of Laws (LL.M.)

09/2013 - 06/2014

Yale Law School

New Haven, USA

Corporate Law /
International Business
Transactions

Honours

Promotion (Dr. iur.)

10/2010 - 06/2013

Bucerius Law School
Hamburg

Hamburg, Deutschland

M&A und Konzernrecht
summa cum laude

Zweites Juristisches Staatsexamen

10/2011 - 09/2013

Hanseatisches OLG
Hamburg

Hamburg, Deutschland

Rechtswissenschaft
13,2 Punkte (gut)

BERUFSERFAHRUNG

Angestellter Partner Private Equity / M&A

01/2023 - heute

Gleiss Lutz

München, Deutschland

Angestellter Partner mit Mandantenakquisitionsverantwortung und 6-köpfigem Team

- Lead Counsel für 24 Private-Equity- und Industrial-Mandanten, aggregiertes Investitionsvolumen 6,8 Mrd. € über 38 abgeschlossene Deals
- Akquisition von 9 neuen Mandanten in 3 Jahren mit Jährlichem Umsatz 4,2 Mio. € (vom Sozium-Komitee positiv evaluiert)
- Führung eines Teams von 6 Associates (2 Senior, 4 Junior), 4 Promotionen zum Counsel in 24 Monaten
- Co-Head der ESG-Practice seit 2024, 11 PE-Mandanten zu CSRD-, EU-Taxonomie- und LkSG-Compliance beraten
- Co-Verhandlung von 6 Deals mit Volumen über 480 Mio. €, 100 % Closing-Rate über 18 Monate
- Speaker auf 14 Branchenkonferenzen (DAV, IBA, AmCham) zu PE-Transaktionsstrukturen 2024-2026

Senior Associate / Counsel

10/2017 - 12/2022

Hengeler Mueller

München / Frankfurt, Deutschland

Counsel-Tätigkeit im PE-Team mit aggregierter Deal-Verantwortung

- Mitwirkung an 38 PE-Transaktionen mit Volumen 2,4 Mrd. €, davon 14 Add-on-Akquisitionen
- Aufbau einer Vorlagensammlung für Management-Beteiligungsprogramme, intern für 28 Deals genutzt
- Co-Mentor von 8 Associates, davon 3 zu Counsel befördert

Erste Juristische Prüfung

10/2006 - 09/2011

Bucerius Law School

Hamburg

Hamburg, Deutschland

Rechtswissenschaft

(Schwerpunkt

Wirtschaftsrecht)

GPA: 14,1 Punkte (gut)

FÄHIGKEITEN

- Private Equity & M&A Lead Mandantenakquise &
- Business Development
- Aderant Drive & iManage Beck Online & juris
- Recherche Verhandlungsführung
- DE/EN/FR Microsoft Word juristische
- Vorlagen
- Office 365 Legal ContractPodAi &
- Luminance

ZERTIFIKATE

Master of Laws (LL.M.),

Yale Law School

06/2014

Promotion zum Dr. iur.

(summa cum laude,

Bucerius Law School)

06/2013

Zulassung zur

Rechtsanwaltschaft

(RAK München)

11/2014

Zweites Juristisches

Staatsexamen - 13,2

Punkte

09/2013

Associate

10/2014 - 09/2017

Latham & Watkins LLP Deutschland

Frankfurt am Main, Deutschland

Associate-Tätigkeit bei US-Kanzlei mit deutsch-amerikanischen Mandanten

- Mitwirkung an 22 grenzüberschreitenden Transaktionen mit Volumen 1,8 Mrd. €
- Drafting von 84 deutsch-englischen SPAs und JV-Agreements

Visiting Researcher

09/2013 - 06/2014

Yale Law School

New Haven, USA

LL.M. Studium an der Yale Law School (Vollstipendium DAAD)

- Master of Laws (LL.M.) mit Schwerpunkt Corporate Law und International Business Transactions
- Hochkarätige Seminare bei Prof. Roberta Romano (M&A) und Prof. Henry Hansmann (Corporate Law)

PUBLIKATIONEN

09/2025

Aufsatz mit 42 Zitationen in 9 Monaten zur Verbreitung von W&I-Versicherungen im deutschen PE-Markt

SPRACHEN

Deutsch	Muttersprache
Englisch	C2
Französisch	B2

AUSZEICHNUNGEN

JUVE Rising Star Private
Equity 2024
11/2024

Auszeichnung als JUVE Rising Star
im Bereich Private Equity 2024

STÄRKEN

Mandantenakquise

9 Neumandanten in 3 Jahren
akquiriert, 4,2 Mio. € Jährlich-
Umsatz aufgebaut

Führungserfahrung

Leite ein 6-köpfiges Team mit 4
Counsel-Beförderungen in 24
Monaten und wöchentlichen
Team-Reviews

Verhandlungsgeschick

100 % Closing-Rate bei 6 Deals
über 480 Mio. € in den letzten 18
Monaten als Lead-Verhandler