

PATRICK BROMMER-POHL

AUTOMOBILKAUFMANN (IHK)

CONTACT

@ p.brommer-pohl@example.de

+49 211 5567 3410

Düsseldorf, Deutschland



linkedin.com/in/patrickbrommerpohl



AUSBILDUNG

Ausbildung zum
Automobilkaufmann (IHK
Düsseldorf)

08/2021 - 06/2024

Berufskolleg Bachstraße
Düsseldorf / Gottfried Schultz
SE

Düsseldorf, Deutschland

Automobilkaufmann/-frau
(IHK)

1,9

Fachoberschulreife (FOR)

09/2014 - 07/2021

Realschule Golzheim
Düsseldorf

Düsseldorf, Deutschland

Allgemeinbildung GPA: 2,3

PROFIL

Automobilkaufmann mit IHK-Abschluss (Note 1,9) und 2 Jahren Berufserfahrung bei Gottfried Schultz Automobilhandels SE (VW/Audi) in Düsseldorf. Verantwortung für Fahrzeugdisposition, Auftragsabwicklung und Verkaufssachbearbeitung mit 220 Fahrzeugvorgängen/Monat im DMS CARE. Schnittstelle zwischen Verkauf, Service und Buchhaltung mit Schwerpunkt Zulassung und Finanzierungsabwicklung.

BERUFSERFAHRUNG

Automobilkaufmann Verkaufssachbearbeitung 07/2024 - heute
Gottfried Schultz Automobilhandels SE (VW/Audi) Düsseldorf, Deutschland
Kaufmännische Abwicklung von Neu- und Gebrauchtwagenverkäufen für 6 Verkaufsberater

- Kaufmännische Abwicklung von 220 Fahrzeugvorgängen/Monat im DMS CARE inkl. Auftragsanlage, Rechnung und Zulassung
- Disposition von 140 Neu- und Vorführgewagen, Reduzierung der Standzeit durch verbesserte Lieferterminverfolgung um 9 Tage
- Bearbeitung von 70 Finanzierungs- und Leasinganträgen/Monat über VW Financial Services, Genehmigungsquote 88 %
- Erstellung der monatlichen Verkaufsstatistik und Provisionsabrechnung für das 6-köpfige Verkaufsteam
- Abstimmung mit Buchhaltung und Teiledienst, Klärung von 30 offenen Vorgängen/Monat ohne Eskalation

Ausbildung Automobilkaufmann (IHK) 08/2021 - 06/2024

Gottfried Schultz Automobilhandels SE (VW/Audi) Düsseldorf, Deutschland
3-jährige IHK-Ausbildung mit Abschluss Note 1,9

- Durchlauf aller Abteilungen: Verkauf, Service, Teiledienst, Buchhaltung und Disposition
- Eigenständige Bearbeitung von Werkstattrechnungen und Garantieranträgen im DMS CARE
- Abschlussprojekt Gebrauchtwagen-Bewertung mit DAT- und Schwacke-Liste, vom Ausbilder übernommen

PROJEKTE

Standzeit-Optimierung Neuwagen

2025

Einführung einer wöchentlichen Lieferterminverfolgung für Neuwagen, durchschnittliche Standzeit von Auftrag bis Auslieferung um 9 Tage verkürzt

FÄHIGKEITEN

- DMS CARE
 - (Verkaufsabwicklung)
 - Fahrzeugdisposition
 - Finanzierung / Leasing VW
 - FS
 - Fahrzeugzulassung i-Kfz
 - Gebrauchtwagen-
 - Bewertung DAT/Schwacke
 - Provisions- und
 - Verkaufsstatistik
 - Microsoft Excel
 - Garantie- und
 - Kulanzabwicklung
-

ZERTIFIKATE

Automobilkaufmann/-
frau IHK-Abschluss (Note
1,9)

06/2024

VW Financial Services
Finanzierungs- und
Leasing-Sachkunde

09/2024

DMS CARE
Verkaufsabwicklung
Aufbauschulung

03/2025

SPRACHEN

Deutsch Muttersprache

Englisch B1

STÄRKEN

Prozessverständnis

Überblicke den kompletten
Fahrzeugvorgang von Auftrag bis
Zulassung und erkenne früh, wo
Vorgänge stocken

Zahlenbewusstsein

Erstelle Verkaufsstatistik und
Provisionsabrechnung fehlerfrei
und liefere dem Verkaufsleiter
belastbare Zahlen

Teamschnittstelle

Vermittle zwischen Verkauf,
Service und Buchhaltung und kläre
offene Vorgänge, bevor sie
eskalieren
