Hannah Pohl

Business Development Manager Aviation

hannah.pohl@email.de • +49 159 26830147 • Bremen
linkedin.com/in/hannahpohl

Profil

Business Development Manager Aviation mit 5 Jahren Erfahrung im Vertrieb von MRO- und Komponentenservices für Airlines und Leasinggeber. Verantwortet Kampagnen von der Anfrage über Angebote und Power-by-the-Hour-Verträge bis zur Unterschrift und bringt technisches Verständnis aus dem Studium der Luftfahrtsystemtechnik mit.

Berufserfahrung

06/2023 - heute
Bremen

Business Development Manager Aviation

Weser Aviation Services GmbH

Vertrieb von Komponenteninstandhaltung für A320- und ATR-Flotten in Europa und im Nahen Osten.

- **7** neue Airline-Kunden gewonnen, Neugeschäft mit 9 Mio. Euro Vertragsvolumen abgeschlossen
- Ausschreibungen für Komponentenpools mit Technik und Einkauf kalkuliert, rund 40 Angebote pro Jahr
- Vertragsverhandlungen zu Power-by-the-Hour-Verträgen mit 5 Jahren Laufzeit geführt
- Leistungsumfang nach EASA Part 145 mit der Qualität abgestimmt und 6 Kunden-Audits begleitet

09/2021 - 05/2023
Hamburg

Sales Engineer Aviation

Nordwind Aerotec GmbH

Vertrieb von Kabinenumbauten und Modifikationen für Verkehrsflugzeuge.

- Angebotserstellung für Kabinenumbauten und Modifikationen mit Auftragswerten bis 1,2 Mio. Euro
- Marktanalyse zur Flottenentwicklung von 60 Airlines aufgebaut und in Salesforce gepflegt
- Business Case für ein Nachrüstprogramm erstellt, das 3 Bestandskunden beauftragten
- Messeplanung für 2 MRO-Fachmessen in Europa mit Terminen bei Airlines und Leasinggebern

Kenntnisse

- MRO-Vertrieb
- Angebotserstellung
- Vertragsverhandlungen
- Ausschreibungen
- EASA Part 145
- Marktanalyse
- Salesforce
- Business Case
- Messeplanung

Ausbildung

10/2017 - 08/2021
Bremen

Bachelor of Engineering

Hochschule Bremen

Luftfahrtsystemtechnik und -management

Sprachen

Deutsch	Englisch	Französisch
Muttersprache	C1	B2

Zertifikate

02/2024

Grundlagen EASA Part 145 und Part-CAMO

TÜV NORD Akademie