

Yasemin Korkmaz-Bach

Fachverkäuferin Bäckerei

yasemin.korkmaz@example.de ♦ +49 221 6543210 ♦ Köln, Deutschland ♦

Profil

Fachverkäuferin im Lebensmittelhandwerk (IHK-Abschluss, Schwerpunkt Bäckerei, Note 2,0) mit 6 Jahren Theken-Erfahrung bei Bäckerei Schäfer's Köln und Kamps. Bediene bis zu 280 Kunden pro Tag in Stoßzeiten, steigerte den durchschnittlichen Bon um 14 % durch Snacking-Zusatzverkauf. Sicher in Warenkunde über 60 Backwaren, LMIV-Allergenberatung, Kasse und Tagesabschluss. Hygiene nach § 43 IfSG und HACCP aktuell.

Berufserfahrung

Fachverkäuferin Bäckerei

Bäckerei Schäfer's GmbH — Köln, Deutschland — 07/2021 - heute

Handwerkliche Filialbäckerei mit Café-Ecke und Mittagsgeschäft

- Bedienung von bis zu 280 Kunden pro Tag an Bedientheke und Kasse über zwei Stoßzeiten
- Fachberatung zu über 60 Backwaren inklusive Allergen- und Zusatzstoff-Auskunft nach LMIV
- Steigerung des durchschnittlichen Bons um 14 % durch gezielten Snacking- und Kaffee-Zusatzverkauf
- Eigenverantwortlicher Kassen-Tagesabschluss und Geldhandling für eine Schicht
- Frische- und Temperaturkontrolle der Kühltheke nach HACCP, Hygiene § 43 IfSG

Verkäuferin Bäckerei

Kamps GmbH — Düsseldorf, Deutschland — 08/2019 - 06/2021

Filialbäckerei-Kette im Backshop-Format

- Verkauf und Beratung an der Theke mit durchschnittlich 210 Kunden pro Tag
- Bestückung von Auslage und Aktionsflächen nach Filial-Planogramm
- Belegen von Snacking-Artikeln und Bedienung der Kaffeemaschine
- Mitarbeit an Inventur und Retouren-Erfassung zur Schwundkontrolle

Ausbildung

Abschluss Fachverkäufer:in im Lebensmittelhandwerk (IHK)

Berufskolleg Köln & Bäckerei Schäfer's

Fachverkäufer:in im Lebensmittelhandwerk (Schwerpunkt Bäckerei)

Köln, Deutschland

09/2016 - 07/2019

2,0

Mittlerer Schulabschluss

Realschule Köln-Nippes

Mittlere Reife

Köln, Deutschland

08/2012 - 07/2016

GPA: 2,5

Projekte

Snacking-Sortiment Mittagsgeschäft

— 03/2025 - 06/2025

Mitgestaltung des belegten Brötchen- und Salat-Sortiments für das Mittagsgeschäft, Mittagsumsatz der Filiale +21 % über das Quartal

Aktionsverkauf Herbst

— 09/2024 - 11/2024

Platzierung und aktive Beratung des Zwiebelkuchen- und Kürbisbrot-Aktionssortiments, Aktionsumsatz +14.000 € vs. Vorjahr

Fähigkeiten

Fachberatung Backwaren — Bedientheke & Auslage — Snacking & belegte Brötchen — Zusatzverkauf & Reklamation
Warenkunde Brot & Brötchen — Kassensystem & Tagesabschluss — Allergenkennzeichnung LMIV — Hygiene § 43 IfSG / HACCP

Zertifikate

Abschluss Fachverkäufer:in im
Lebensmittelhandwerk (IHK Köln, Note 2,0)

07/2019

Hygiene-Schulung nach § 43 IfSG
(Gesundheitszeugnis)

02/2025

HACCP-Auffrischung (IHK Köln)

10/2024

Warenkunde Backwaren & Allergenrecht LMIV
(Verkaufsschulung)

03/2023

Sprachen

Deutsch — Muttersprache

Englisch — A2

Türkisch — B1

Stärken

Verkaufstalent an der Theke

Hebe den durchschnittlichen Bon durch gezielten Snacking- und Kaffee-Zusatzverkauf konstant um zweistellige Prozent

Frische- und Hygienebewusstsein

Konsequente Frischekontrolle und Kühltheken-Dokumentation, kein Befund bei 4 Filial-Hygienekontrollen

Kundenfreundlichkeit in Stoßzeiten

Halte auch bei 280 Kunden/Tag eine kurze Wartezeit und freundliche Beratung, Stammkundenquote der Filiale rund 60 %