

## Ausbildung

---

M.Sc. Banking and Finance

10/2014 - 09/2016

Frankfurt School of Finance & Management

Frankfurt am Main, Deutschland

Banking and Finance 1,4

Bachelor of Arts BWL

10/2011 - 09/2014

DHBW Stuttgart Stuttgart, Deutschland

BWL GPA: 1,8

## Fähigkeiten

---

- Cash- & Liquiditätsmanagement
- SAP for Banking / Refinitiv Eikon
- Bloomberg Terminal  
Außenhandelsfinanzierung
- (Akkreditive, LCs)
- Konsortialkredit & Syndizierung
- KfW-Förderprogramme  
Bilanzanalyse (BWA, GuV,
- HGB/IFRS)
- Loanbox & COMARCH Banking

## Zertifikate

---

CFA Charterholder (Level III  
bestanden)

05/2024

Geprüfter Bankbetriebswirt  
(Frankfurt School)

11/2022

Sachkunde § 34f GewO  
(Finanzanlagenvermittler)

07/2018

## Profil

---

Firmenkundenberater mit 9 Jahren Erfahrung bei  
Commerzbank Mittelstandsbank und LBBW in Stuttgart und  
Frankfurt am Main. Betreut ein Portfolio aus 42  
Mittelstandsfirmen mit kumuliertem Kreditvolumen von 480  
Mio. EUR und einer durchschnittlichen Margenrendite von 1,82  
%. M.Sc. Banking and Finance der Frankfurt School und CFA  
Charter Level III bestanden.

## Berufserfahrung

---

Senior Firmenkundenberater 06/2021 - heute  
Commerzbank AG, Mittelstandsbank Stuttgart, Deutschland  
Betreuung mittelständischer Industrie- und Maschinenbau-Kunden mit  
Jahresumsätzen 50-500 Mio. EUR

- Portfolio von 42 Firmenkunden, kumuliertes Kreditvolumen 480 Mio. EUR und Cash-Volumen 280 Mio. EUR
- Strukturierung von 18 Konsortial- und Schuldscheinfinanzierungen 2025 mit Gesamtvolumen 720 Mio. EUR
- Cross-Selling Außenhandelsfinanzierung: 64 Akkreditive p.a. (Volumen 110 Mio. EUR) für DACH-Exporteure nach Asien
- KfW-Förderprogramme: 22 Anträge eingereicht, 19 bewilligt mit 86 Mio. EUR Fördervolumen
- Pflege langfristiger Beziehungen, Kundenzufriedenheit (CSI) 4,7/5 in der Konzernumfrage 2025

Firmenkundenberater Junior bis Senior 10/2016 - 05/2021  
Landesbank Baden-Württemberg (LBBW) Stuttgart, Deutschland  
Mittelstandsbetreuung in der LBBW Niederlassung Stuttgart

- Aufbau eines eigenen Portfolios von 28 Firmenkunden mit Kreditvolumen 180 Mio. EUR
- Bonitätsanalysen nach HGB und IFRS für 14 Kunden pro Monat über Refinitiv Eikon und Bloomberg Terminal
- Co-Betreuung von 3 KfW-Sonderprogrammen während der Energiepreiskrise 2022 mit 95 Mio. EUR Volumen
- Mitwirkung an 2 Schuldscheinplatzierungen (je 80 Mio. EUR) für Maschinenbauer in Baden-Württemberg

## Projekte

---

Konsortialfinanzierung Maschinenbauer (Konfidentiell,  
Schwäbisch-Hall-Region)  
01/2025 - heute

Lead-Banking-Rolle in 220 Mio. EUR Syndizierung, 4 Konsortialbanken koordiniert, Closing innerhalb von 14 Wochen

## Sprachen

---

Deutsch	Muttersprache
Englisch	C1
Französisch	B1

## Auszeichnungen

---

Top-3-Firmenkundenberater  
Region Süd, Commerzbank  
Mittelstandsbank  
02/2026

## Stärken

---

### Beratungskompetenz

Übersetze Bilanzkennzahlen in  
branchenspezifische  
Handlungsempfehlungen und führe  
Strategiegespräche auf CFO-Ebene

### Genauigkeit

Kreditakten zu 100 % MaRisk-konform, 14  
Bonitätsanalysen pro Monat ohne  
Verzögerung in der Marktfolge

### Kundenempathie

Begleite Familienunternehmen über  
Generationenwechsel hinweg und kenne  
die Eigentümerstrukturen meiner  
Portfolio-Firmen persönlich