

Friedrich Industrial-Sales-Maschinenbau-Steinhuber



Senior Industrial Sales Manager Maschinenbau DACH

✉ friedrich.industrial.steinhuber@example.de +49 9352 18 19 20

📍 Lohr am Main, Deutschland 🌐

🌐 [linkedin.com/in/friedrich-industrial-sales-maschinenbau-steinhuber](https://www.linkedin.com/in/friedrich-industrial-sales-maschinenbau-steinhuber) 📄

Profil

Industrial Sales Manager Maschinenbau mit 14 Jahren technisch-kommerziellem B2B-Vertrieb bei Siemens AG und Bosch Rexroth mit Fokus auf Werkzeugmaschinen-, Automatisierungs- und Hydraulik-Loesungen fuer DACH-Industriekunden (Automotive, Automotive-Zulieferer, Maschinenbauer). Erreichte 126 % Quotenerfuellung auf 14,2 Mio. EUR Umsatz und schloss 4 Mehrjahresvertraege ueber 28 Mio. EUR Vertragsvolumen in 22 Monaten. Karriereziel: Direktor Industrial Sales DACH oder Vertriebsleitung Maschinenbau bei einem Hidden-Champion-Mittelstaendler 2026.

Berufserfahrung

Senior Industrial Sales Manager Automotive DACH

04/2018 - heute

Bosch Rexroth AG Lohr am Main, Deutschland

Senior Industrial Sales Manager fuer Hydraulik- und Antriebstechnik-Loesungen an DACH-Automotive-Zulieferer

- 126 % Quotenerfuellung auf 14,2 Mio. EUR Jahresumsatz in 2024 und 2025 erreicht; Platz 2 von 11 Senior Industrial Sales Managern
- 4 Mehrjahres-Rahmenvertraege ueber 28 Mio. EUR Gesamtvolumen mit DAX-30-Automotive-Zulieferern abgeschlossen; groesster Deal 18,4 Mio. EUR ueber 7 Jahre
- Bid-zu-Win-Quote auf RFQs ueber 500 k EUR von 22 % auf 38 % gehoben durch frueheres Konstrukteurs-Engagement (Spec-In statt Spec-Out)
- Marktanteil im Hydraulik-Segment bei 6 DAX-30-Automotive-Zulieferern laut VDMA +2,8 pp YoY gehoben
- Top-Performer Bosch Rexroth Sales Germany 2023, 2024 und 2025; President's Club 3 Jahre in Folge

Industrial Sales Manager Werkzeugmaschinen DACH

08/2010 - 03/2018

Siemens AG (Siemens Digital Industries) Erlangen, Deutschland

Industrial Sales Manager fuer SINUMERIK-CNC-Steuerungen und SIMATIC-Automatisierung in DACH-Maschinenbau

- 118 % Quotenerfuellung auf 8,4 Mio. EUR Jahresumsatz in 8 von 8 Jahren erreicht; Top-Performer Siemens DACH Sales 4 Jahre in Folge
- 62 neue DACH-Mittelstands-Maschinenbauer in 8 Jahren erschlossen; durchschnittliches Erstauftragsvolumen 280 k EUR
- Mehrjahresvertrag mit DAX-30-Werkzeugmaschinenbauer ueber 12,4 Mio. EUR ueber 5 Jahre abgeschlossen
- Co-Speaker auf EMO Hannover 2017 und automatica Muenchen 2016; 480 qualifizierte Leads generiert

Ausbildung

M.Sc. Maschinenbau

10/2007 - 09/2010

Technische Universitaet Muenchen (TUM)

Muenchen, Deutschland

Maschinenbau Vertrieb 1,6

B.Sc. Maschinenbau

10/2003 - 09/2007

Karlsruher Institut fuer Technologie (KIT)

Karlsruhe, Deutschland

Maschinenbau 1,8

IHK-Abschluss Industriemechaniker

08/2000 - 07/2003

Bosch-Werk Stuttgart-Feuerbach + IHK Stuttgart

Stuttgart, Deutschland

Industriemechaniker GPA: Note 1

Projekte

Automotive-Zulieferer-Mehrjahresvertrag bei Bosch Rexroth

06/2024 - heute

Lead eines 7-Jahres-Rahmenvertrags ueber 18,4 Mio. EUR mit DAX-30-Automotive-Zulieferer; CapEx-OpEx-Modell mit TCO-Reduktion -22 %

Stärken

Technische Glaubwuerdigkeit

Maschinenbau-Ingenieurstudium plus 14 Jahre Vertrieb; lese mechanische Zeichnungen und CAE-Simulationen mit Kunden-Konstrukteuren direkt

RFQ-Disziplin

Steuere durchschnittlich 18-22 aktive RFQs parallel mit durchschnittlicher Bid-zu-Win-Quote 38 %; CE-Konformitaet und CAD-Spezifikationen in SAP C/4HANA gepflegt

Hidden-Champion-Netzwerk

Pflege Beziehungen zu 84 DACH-Mittelstands-Konstruktionsleitern; durchschnittlich 22 Hannover-Messe-Touchpoints pro Jahr

Fähigkeiten

SAP S/4HANA Sales + CPQ

Salesforce Sales Cloud + Manufacturing Cloud

Industrial-Spec-Selling + RFQ-Management

Solution-Selling + Total Cost of Ownership

Miller Heiman Strategic Selling

VDIM-Verband-Branchenexpertise

CE-Konformitaet + Maschinenrichtlinie 2006/42/EG

Hannover Messe + EMO + automatica Akquise

Multi-Year-Industrial-Contracts

Zertifikate

VDMA Vertriebs-Zertifikat Industrial Sales

11/2025

Gepruefter Fachwirt fuer Vertrieb IHK

06/2024

SAP Certified Application Associate S/4HANA Sales

03/2022

Miller Heiman Strategic Selling + Conceptual Selling

11/2020

Salesforce Certified Administrator

08/2017

IHK Industriemechaniker (Bosch-Werk Stuttgart-Feuerbach)

06/2014

Six Sigma Green Belt (Siemens Internal)

11/2010

■ Sprachen

Deutsch	Muttersprache
Englisch	C2
Franzoesisch	B2
Italienisch	B2