DANIEL ROTH

KEY ACCOUNT MANAGER E-COMMERCE

CONTACT

daniel.roth@email.de
+49 151 12340987
Frankfurt am Main
linkedin.com/in/danielroth

PROFIL

Key Account Manager E-Commerce mit 10 Jahren Vertriebserfahrung, davon 5 Jahre im Onlinehandel mit Haushaltsgeräten. Verantwortet 6 Online-Key-Accounts mit 28 Mio. € Umsatz, führt Jahresgespräche und Konditionsverhandlungen und kennt Amazon Vendor Central aus dem Tagesgeschäft.

KENNTNISSE

- Key Account Management
- Amazon Vendor Central
- Konditionsverhandlungen
- Jahresgespräche
- Sell-out-Analysen
- Absatzplanung
- A+ Content
- EDI
- SAP
- Excel

AUSBILDUNG

Bachelor of Arts
10/2012 - 09/2016
Frankfurt University of Applied Sciences
Frankfurt am Main
Betriebswirtschaftslehre

SPRACHEN

Deutsch	Muttersprache
Englisch	C1
Französisch	B1

ZERTIFIKATE

Verhandlungsführung im Vertrieb
2019
IHK Frankfurt am Main

BERUFSERFAHRUNG

Key Account Manager E-Commerce 05/2021 - heute
Taunus Haushaltsgeräte GmbH Bad Homburg
Hersteller von Küchen- und Haushaltsgeräten mit Vertrieb in 12 Ländern.

- Betreuung von 6 Online-Key-Accounts, darunter Amazon Vendor Central und große Onlinefachhändler, mit 28 Mio. € Umsatz
- Jahresgespräche und Konditionsverhandlungen, Umsatz der Accounts in 3 Jahren um **41 %** gesteigert
- Planung von Aktionen zu Black Friday und Ostern mit einem gemeinsamen Marketingbudget von 1,5 Mio. €
- Content-Paket mit Bildern, Videos und A+ Content für 220 Produkte, Konversionsrate der Listings um 15 % erhöht

Key Account Manager Handel 07/2017 - 04/2021
Hanauer Elektrogeräte GmbH Hanau
Hersteller von Elektrokleingeräten für Fach- und Onlinehandel.

- Betreuung von 25 Fachhandels- und Onlinekunden mit zusammen 12 Mio. € Umsatz
- Einführung von EDI mit 8 Händlern, Bestellfehler um **70 %** reduziert
- Sell-out-Analysen und Absatzplanung in SAP und Excel als Grundlage der Quartalsgespräche
- Gewinnung von 4 neuen Onlinehändlern mit zusammen 2 Mio. € Erstjahresumsatz

Vertriebsinnendienst 10/2016 - 06/2017
Hanauer Elektrogeräte GmbH Hanau

- Auftragsbearbeitung und Angebotserstellung für 60 Händler
- Vorbereitung von Kundenterminen und Messeauftritten für den Außendienst
- Pflege von Preislisten und Konditionen für 3 Vertriebskanäle in SAP