Oliver Brandt

National Account Manager

oliver.brandt@email.de ◆ +49 151 38204967 ◆ Hannover ◆ linkedin.com/in/oliverbrandt

Profil

National Account Manager mit 8 Jahren Erfahrung im Vertrieb von Haushaltswaren an Baumarkt- und Handelsketten in Deutschland. Verantwortet 5 nationale Handelsketten mit 31 Mio. Euro Umsatz, von Jahresgesprächen und Konditionsverhandlungen bis zur Regalplatzierung. Führt die Außendienststeuerung für 6 Gebietsverkäufer mit.

Berufserfahrung

National Account Manager

Weserland Haushaltswaren GmbH — Hannover — 06/2021 - heute

- Verantwortung für 5 nationale Handelsketten mit **31 Mio.** Euro Umsatz und über 1.400 Filialen
- Jahresgespräche und Konditionsverhandlungen, Werbekostenzuschüsse um 0,8 Punkte gesenkt
- Regalplatzierung mit neuen Planogrammen in 600 Märkten, Flächenumsatz um 12 % gesteigert
- Außendienststeuerung von 6 Gebietsverkäufern mit monatlichen Besuchsplänen je Kette

Key Account Manager

Weserland Haushaltswaren GmbH — Hannover — 03/2018 - 05/2021

- Betreuung von 3 regionalen Handelsgruppen mit 12 Mio. Euro Umsatz
- Aktionsplanung für Saisonsortimente mit Abverkaufsquote von 91 %
- Umsatzplanung und Abweichungsanalysen in SAP und Excel für die Geschäftsleitung
- Trade-Marketing mit Zweitplatzierungen und Displays in 250 Märkten umgesetzt

Gebietsverkaufsleiter

Leine Gartenbedarf GmbH — Hildesheim — 04/2016 - 02/2018

- Betreuung von 110 Bau- und Gartenmärkten in Niedersachsen und Bremen
- Umsatz im Gebiet um 9 % pro Jahr gesteigert
- Schulung von Marktmitarbeitern zu Sortiment und Pflege der Verkaufsflächen
- Neulistung bei 2 regionalen Baumarktketten mit zusammen 45 Märkten erreicht

Ausbildung

Bachelor of Arts

Hochschule Hannover
Betriebswirtschaft, Schwerpunkt Handel
Hannover
10/2012 - 03/2016

Kenntnisse

Handelsketten — Jahresgespräche — Konditionsverhandlungen — Regalplatzierung
Außendienststeuerung — Aktionsplanung — Umsatzplanung — Trade-Marketing
SAP — Excel

Sprachen

Deutsch — Muttersprache
Englisch — B2

Zertifikate

Geprüfter Handelsfachwirt

IHK Hannover
06/2019

Konditionsverhandlungen mit dem Handel

Management Circle
02/2022