

Patrick Eichinger-Hauer

Sachbearbeiter Vertrieb Grosshandel

Sachbearbeiter Vertrieb/Verkauf B2B mit IHK-Abschluss Kaufmann fuer Gross- und Aussenhandelsmanagement und 5 Jahren Berufserfahrung bei der Berner Group und Kramp. Betreuung von 240 B2B-Bestandskunden im technischen Grosshandel, Umsatzverantwortung 6,8 Mio. EUR/Jahr mit Wachstum +14 % und 360 Auftragspositionen/Woche in SAP S/4HANA SD. Microsoft Dynamics 365 CRM, Englisch B2.

patrick.eichinger-hauer@example.de

+49 221 647 3815

Koeln, Deutschland

[linkedin.com/in/patrick-eichinger-hauer](https://www.linkedin.com/in/patrick-eichinger-hauer)



BERUFSERFAHRUNG

Sachbearbeiter Vertriebsinnendienst B2B

10/2021 - heute

Berner Group (Albert Berner Deutschland GmbH)

Koeln, Deutschland

Vertriebsinnendienst technischer Grosshandel

- Betreuung von 240 B2B-Bestandskunden mit Umsatzverantwortung 6,8 Mio. EUR/Jahr
- Bearbeitung von 360 Auftragspositionen/Woche in SAP S/4HANA SD und Microsoft Dynamics 365 CRM
- Umsatzwachstum +14 % durch aktive Angebotsnachverfolgung und Cross-Selling
- Cross-Selling-Kampagne Werkstattbedarf mit 480.000 EUR Zusatzumsatz
- Reklamations- und Retourenabwicklung fuer 70 Faelle/Monat mit Loesungsquote 96 %

Vertriebssachbearbeiter Innendienst

08/2020 - 09/2021

Kramp GmbH

Strullendorf, Deutschland

Vertriebsinnendienst Landtechnik-Grosshandel

- Auftragsabwicklung von 220 Positionen/Woche in SAP SD fuer 120 Landtechnik-Haendler
- Angebotskalkulation und Preisanfragen mit Margenvorgabe
- Pflege Kundenstammdaten und Konditionen im CRM



PROJEKTE

Cross-Selling-Kampagne Werkstattbedarf

03/2024 - 09/2024

Konzeption und Umsetzung einer Cross-Selling-Kampagne fuer 240 Bestandskunden, Zusatzumsatz 480.000 EUR und Warenkorb-Erweiterung +18 %



AUSBILDUNG

Ausbildung Kaufmann fuer Gross- und Aussenhandel (3 J duale Ausbildung IHK)

08/2017 - 07/2020

Berner Group & Berufskolleg Koeln

Koeln, Deutschland

Kaufmann/-frau fuer Gross- und Aussenhandel (IHK, FR Grosshandel)
2,0

Realschulabschluss

09/2009 - 06/2017

Realschule Koeln-Nippes

Koeln, Deutschland

Mittlere Reife

GPA: 2,3



FÄHIGKEITEN

SAP S/4HANA SD Auftragsabwicklung

B2B-Verkauf + Kundenbetreuung

Angebotskalkulation + Kalkulation

CRM Microsoft Dynamics 365

Microsoft Excel Pivot

Reklamations- + Retourenmanagement

Englisch B2 Vertriebskorrespondenz

Spanisch B1 Kundenkontakt



ZERTIFIKATE

**IHK Geprüfter Fachkaufmann Vertrieb
(Vertriebsfachwirt Grundlagen)**

04/2023

**Microsoft Dynamics 365 Sales Anwender-
Schulung**

09/2022

SAP SD Anwender-Zertifikat (intern)

05/2021



SPRACHEN

Deutsch

Muttersprache

Englisch

B2

Spanisch

B1



STÄRKEN

Kundenorientierung

240 B2B-Bestandskunden mit Zufriedenheitswert 4,7/5 und
Wiederbestellquote 91 % betreut

Abschlussstaerke

Umsatzwachstum +14 % auf 6,8 Mio. EUR/Jahr durch aktive
Angebotsnachverfolgung

Verhandlungsgeschick

Cross-Selling-Kampagne mit 480.000 EUR Zusatzumsatz und
Warenkorb +18 %