

TOBIAS TECHNICAL-SALES-ENGINEER- PFAFFENROTH

Senior Sales Engineer / Technical Sales

BERLIN, DEUTSCHLAND

☎ +49 30 9876 5432 | ✉ tobias.technical.sales.pfaffenroth@example.de | 🌐

👤 linkedin.com/in/tobias-technical-sales-engineer-pfaffenroth | 📄 github.com/tpfaffenroth

Profil

Sales Engineer mit 7 Jahren technischer Sales-Erfahrung bei AWS DACH und Snowflake DACH mit Fokus auf Cloud-Data- und Lakehouse-Architektur fuer DAX-40- und Mittelstandskunden. Erreichte 134 % Win-Rate auf Deals mit PoV-Phase (vs. 22 % ohne PoV) und reduzierte Time-to-Yes von 14 auf 6 Wochen durch strukturierte Architecture-Decision-Records. Karriereziel: Lead Sales Engineer DACH oder Solutions-Architect-Manager bei einem Cloud-Data-Player 2026.

Berufserfahrung

Senior Sales Engineer DACH

06/2023 - heute

Snowflake Computing Germany GmbH (Snowflake DACH)

Berlin, Deutschland

Senior SE fuer Snowflake Data Cloud und Snowpark in DACH-Enterprise-Segment

- 134 % Win-Rate auf Deals mit PoV-Phase (vs. 22 % ohne PoV) durch strukturierte 6-Wochen-PoVs mit Architecture-Decision-Records
- Time-to-Yes von 14 auf 6 Wochen reduziert durch Champion-Validation und Success-Criteria-Katalog mit 6 messbaren KPIs in Woche 1
- Co-Lead von 14 Lakehouse-Migrations-PoVs in DACH; 12 zu Closed-Won gefuehrt (Net New ARR 18,4 Mio. EUR)
- Architektur-Reviews mit CTO/Chief Data Officer in 8 DAX-40-Konten gehalten; Lakehouse-Roadmap mit 3-Jahres-ARR-Forecast erstellt
- Co-Speaker auf Snowflake Data Cloud Summit Berlin 2024 (380 Teilnehmer); Vortrag zu Teradata-zu-Snowflake-Migration

Solutions Architect / Sales Engineer

08/2019 - 05/2023

Amazon Web Services Deutschland GmbH (AWS DACH)

Muenchen, Deutschland

Solutions Architect im Mid-Market- und Enterprise-Segment DACH

- Technical Sales Lead in 38 Mid-Market- und 14 Enterprise-Deals; durchschnittliches ACV 240 k EUR, Closed-Won-Quote 64 %
- AWS Well-Architected Framework Reviews mit 22 DAX-40-Kunden gehalten; 14 Migration-Programme auf EKS und Lambda gestartet
- Cloud-Migration-PoVs fuer 18 Mittelstandskunden gefuehrt; durchschnittliche TCO-Einsparung 32 % vs. On-Premise

Pre-Sales Consultant

10/2017 - 07/2019

Bechtle AG

Neckarsulm, Deutschland

Pre-Sales Consultant fuer Microsoft-Azure- und Cisco-Loesungen im DACH-Mittelstand

- Technical-Discovery- und Demo-Lead fuer 64 Mittelstandskunden in 22 Monaten
- AWS- und Azure-Migration-Roadmaps fuer 22 Mittelstandskunden erstellt

Ausbildung

M.Sc. Informatik

Technische Universitaet Muenchen (TUM)

Informatik

Muenchen, Deutschland

10/2014 - 09/2017

1,5

B.Sc. Informatik

Karlsruher Institut fuer Technologie (KIT)

Informatik

Karlsruhe, Deutschland

10/2011 - 09/2014

GPA: 1,6

Projekte

Lakehouse-Migrations-PoV-Framework bei Snowflake

04/2024 - heute

Co-Autor eines 6-wochigen PoV-Playbooks fuer Migrationen von Teradata/Exadata auf Snowflake; 14 PoVs in DACH gefuehrt, 12 zu Closed-Won

Fähigkeiten

AWS Solutions Architecture • Kubernetes + Terraform Demos • Salesforce Sales Cloud + Service Cloud • Snowflake + Databricks Demos • Python + SQL fuer Demo-Skripte • Demodesk + Loom + Vidyad Video-Demos • MEDDPICC Technical Validation • POC-/PoV-Management • Architecture Decision Records

Zertifikate

Snowflake SnowPro Advanced Architect

11/2025

AWS Certified Solutions Architect Professional

06/2025

AWS Certified Solutions Architect Associate

03/2024

MEDDPICC Mastery (Force Management)

09/2023

Salesforce Certified Administrator

11/2022

AWS Certified Cloud Practitioner

02/2020

Sprachen

Deutsch

Muttersprache

Englisch

C2

Franzoesisch

B2

Stärken

Technische Tiefe

Schreibe Terraform-Module und Python-Demo-Skripte selbst; nutze AWS- und Snowflake-Architektur-Reviews als Discovery-Hebel

Brücke Sales-Engineering

Übersetze AE-Discovery in technische Anforderungen und Architecture-Decision-Records; reduziere Lösungs-Misalignment vor Vertrag

PoV-Disziplin

Setze jeder PoV einen Success-Criteria-Katalog mit 6 messbaren KPIs auf; Champion-Validation in Woche 1