

Konstantin Holzweissig

Senior Einkaeufer / Strategic Buyer Elektronik

✉ konstantin.holzweissig@example.de

☎ +49 9131 4567 8901

📍 Erlangen, Deutschland



🌐 linkedin.com/in/konstantin-holzweissig



PROFIL

Senior Einkaeufer / Strategic Buyer mit 9 Jahren Erfahrung im strategischen Einkauf von Direktmaterial bei Siemens AG und Volkswagen AG. Verantwortung fuer 84 Mio. EUR Jahresvolumen Elektronik-Komponenten in DACH und Asien, dokumentierte Cost-Downs von 14,6 Mio. EUR ueber 4 Jahre. CPSM zertifiziert, M.A. Supply Chain (Mannheim BS). Asien-Sourcing-Erfahrung mit Mandarin-Kenntnissen (B2).

BERUFSERFAHRUNG

Senior Einkaeufer / Strategic Buyer Elektronik

Siemens AG

Strategischer Einkauf Elektronik-Komponenten fuer Siemens Digital Industries

📅 02/2022 - heute 📍 Erlangen, Deutschland

- Verantwortung fuer 84 Mio. EUR Jahresvolumen Halbleiter-Module und PCBA mit 18 globalen Tier-1-Lieferanten
- Cost-Down 8,4 Mio. EUR (10,0 %) ueber 3 Jahre via Should-Cost-Modelle und Cross-Funktional-Cost-Workouts
- Dual-Source-Strategie China + Vietnam fuer 14 Mio. EUR Halbleiter, Risk-Score 7,2 auf 3,1 ueber riskmethods
- Lieferanten-Konsolidierung 28 auf 18, 4,2 Mio. EUR Working-Capital-Reduktion durch Payment-Terms-Harmonisierung
- Mentoring von 4 Einkaeufer:innen und 2 Werkstudent:innen ueber 24 Monate, 1 Befoerderung zu Strategic Buyer

Einkaeufer Direct Material Powertrain

Volkswagen AG

Strategischer Einkauf Powertrain-Komponenten fuer MEB-Plattform

📅 08/2017 - 01/2022 📍 Wolfsburg, Deutschland

- Verantwortung fuer 36 Mio. EUR Jahresvolumen Gussteile und Schmiedeteile mit 14 Tier-1-Lieferanten
- Cost-Down 6,2 Mio. EUR (17,2 %) ueber 4 Jahre durch globale RFX-Prozesse und Localisation-Strategie
- Aufbau JAGGAER ONE Sourcing fuer 240 Lieferanten der Warengruppe, RFX-Durchlaufzeit von 14 auf 6 Wochen reduziert
- Steuerung von 14 SOP-Vergaben (Start of Production) fuer MEB-Plattform mit On-Time-Quote von 96 %
- Six-Sigma-Green-Belt-Projekt: Defective-Rate Gussteile von 1.840 ppm auf 240 ppm reduziert

PROJEKTE

China-Sourcing-Strategie Halbleiter-Module

📅 03/2024 - 12/2024

Aufbau Dual-Source-Strategie China + Vietnam fuer 14 Mio. EUR Halbleiter-Module, Risk-Score von 7,2 auf 3,1 reduziert

AUSBILDUNG

M.A. Supply Chain Management

Mannheim Business School

📅 10/2018 - 09/2020

📍 Mannheim, Deutschland

Supply Chain & Operations • 1,7

B.Sc. Wirtschaftsingenieurwesen

KIT Karlsruher Institut fuer Technologie

📅 10/2014 - 09/2017

📍 Karlsruhe, Deutschland

Wirtschaftsingenieurwesen • GPA: 1,9

FÄHIGKEITEN

SAP S/4HANA Procurement Suite
(MM/SRM/Ariba)

JAGGAER + Coupa + Ivalua

Should-Cost & TCO-Modellierung

Verhandlungsfuehrung Enterprise

Lieferantenstrategie & Konsolidierung

riskmethods + everstream analytics

Englisch C2 / Mandarin B2

Six Sigma Green Belt

ZERTIFIKATE

Certified Professional in Supply Management (CPSM) - ISM

📅 04/2023



Six Sigma Green Belt (ASQ)

📅 09/2022



Tealbook Sourcing Intelligence Certified

📅 05/2021



M.A. Supply Chain Management Mannheim Business School

📅 11/2020



SPRACHEN

Deutsch	● ● ● ○ ○
Englisch	● ● ● ● ●
Mandarin	● ● ● ● ○

STÄRKEN

Strategische Verhandlungsfuehrung

Fuehre Jahresverhandlungen ueber 84 Mio. EUR mit 18 globalen Tier-1-Lieferanten persoendlich

Asien-Sourcing-Erfahrung

6 Reisen/Jahr nach Shanghai und Shenzhen, Mandarin B2 fuer direkte Lieferantengespraecher

Datengetriebene Methodik

Baue Should-Cost-Modelle mit Tealbook und Sievo Spend Hub fuer alle Verhandlungen ueber 1 Mio. EUR