

VIVIEN AICHBERG- LEHNERT

VERKAUFSLEITERIN AUTOHAUS

CONTACT

✉ v.aichberg-lehnert@example.de

☎ +49 351 4456 9923

🏠 Dresden, Deutschland



🌐 [linkedin.com/in/vivienaichberglehner](https://www.linkedin.com/in/vivienaichberglehner)



PROFIL

Verkaufsleiterin Autohaus mit Automobilkaufmann-IHK-Abschluss, geprüfter Automobilverkäufer-Zertifizierung (VW) und 12 Jahren Erfahrung, davon 4 Jahre in der Verkaufsleitung bei der Schmolck-Gruppe (VW/Audi/Skoda) in Dresden. Führung von 9 Verkaufsberatern mit 640 verkauften Fahrzeugen/Jahr und 14 Mio. EUR Verkaufsumsatz. Schwerpunkt Vertriebssteuerung, Provisions- und Bestandsmanagement sowie Online-Vertriebsaufbau.

AUSBILDUNG

Ausbildung zur
Automobilkauffrau (IHK
zu Essen)

08/2011 - 06/2014

Berufskolleg West Essen /
Gottfried Schultz SE

Essen, Deutschland

Automobilkaufmann/-frau
(IHK)

GPA: 1,8

BERUFSERFAHRUNG

Verkaufsleiterin Neu- und Gebrauchtwagen 06/2021 - heute
Schmolck GmbH & Co. KG (VW/Audi/Skoda) Dresden, Deutschland

Führung des gesamten Verkaufsteams Neu- und Gebrauchtwagen

- Disziplinarische Führung von 9 Verkaufsberatern, 640 verkaufte Fahrzeuge/Jahr und 14 Mio. EUR Verkaufsumsatz
- Vertriebssteuerung und Zielvereinbarung, Gesamtzieelerreichung des Teams 109 % über 3 Jahre
- Bestands- und Standzeitmanagement Gebrauchtwagen, durchschnittliche Standzeit von 78 auf 54 Tage gesenkt
- Provisions- und Bonusmodell neu strukturiert, Finanzierungsquote des Hauses von 58 % auf 69 % erhöht
- Aufbau eines Online-Vertriebskanals über mobile.de und Website-Leads, Online-Anteil am Verkauf von 9 % auf 22 %

Verkaufsberaterin / Teamkoordinatorin 08/2016 - 05/2021
Gottfried Schultz Automobilhandels SE (VW/Audi) Essen, Deutschland

Fahrzeugverkauf mit koordinierender Funktion im Verkaufsteam

- Neu- und Gebrauchtwagenverkauf von 90 Einheiten/Jahr, Zielerreichung 114 %
- Koordination der Online-Inserate und Lead-Verteilung im 5-köpfigen Verkaufsteam
- Einarbeitung von 3 neuen Verkaufsberatern und 2 Auszubildenden

Ausbildung Automobilkauffrau (IHK) 08/2011 - 06/2014
Gottfried Schultz Automobilhandels SE (VW/Audi) Essen, Deutschland

3-jährige IHK-Ausbildung

- Durchlauf aller Abteilungen mit Schwerpunkt Verkauf und Disposition
- Abschluss IHK Note 1,8

FÄHIGKEITEN

- Vertriebssteuerung /
- Zielvereinbarung
- Mitarbeiterführung
- Verkaufsteam
- Bestands- und
- Standzeitmanagement
- Provisions- und
- Bonusmodelle
- Online-Vertrieb
- mobile.de/AutoScout24
- Finanzierungs-/F&I-
- Steuerung
- CRM / Leadmanagement
- Verkaufstraining /
- Coaching

ZERTIFIKATE

Automobilkaufmann/-
frau IHK-Abschluss (Note
1,8)
06/2014

Geprüfte
Automobilverkäuferin
(Marken-Zertifizierung
Volkswagen)
11/2018

Verkaufsleitung im
Automobilhandel
(Volkswagen Group
Akademie)
05/2022

AEVO Ausbilder-
Eignungsprüfung (IHK zu
Essen)
09/2020

SPRACHEN

Deutsch Muttersprache
Englisch B2

PROJEKTE

Online-Vertriebsaufbau Schmolck

2022

Aufbau eines strukturierten Online-Vertriebskanals über mobile.de und Website-
Leads inkl. Lead-Routing und Schulung, Online-Anteil am Verkauf von 9 % auf 22 %
gesteigert

STÄRKEN

Führung

Führe ein 9-köpfiges Verkaufsteam über klare Ziele und regelmäßiges Coaching zu konstant über 100 % Zielerreichung

Zahlen-/Margenbewusst sein

Steuere Bestand, Standzeit und Finanzierungsquote aktiv und erhöhe so den Deckungsbeitrag des gesamten Hauses

Vertriebsinnovation

Baue Online-Vertriebskanäle systematisch aus und führe das Team an digitale Leadbearbeitung heran