Patrick Engel

Vertriebsberater

patrick.engel@email.de
+49 157 48392017
Stuttgart
linkedin.com/in/patrickengel

KENNTNISSE

- Bestandskunden
- Neukundengewinnung
- Kaltakquise
- Projektangebote
- Photovoltaik
- Salesforce
- Angebotskalkulation
- Reklamationsmanagement
- Verhandlungsführung
- CRM

SPRACHEN

Deutsch	Muttersprache
Englisch	B2
Italienisch	B1

AUSBILDUNG

Ausbildung Kaufmann im Groß- und Außenhandel

09/2014 - 06/2017

Kaufmännische Berufsschule Stuttgart

Stuttgart

Fachrichtung Großhandel

Fachhochschulreife

09/2012 - 07/2014

Kaufmännisches Berufskolleg Esslingen

Esslingen am Neckar

Wirtschaft

PROFIL

Vertriebsberater im Elektrogroßhandel mit 5 Jahren Erfahrung im Außenvertrieb und 3 Jahren im Vertriebsinnendienst. Schwerpunkte sind Neukundengewinnung, Projektangebote für Photovoltaik und Wallboxen sowie die Betreuung von Bestandskunden aus Handwerk und Industrie. Gelernter Kaufmann im Groß- und Außenhandel mit IHK-Weiterbildung im Vertrieb.

BERUFSERFAHRUNG

Vertriebsberater

01/2021 - heute

Neckar Elektrogroßhandel GmbH — Stuttgart

- Betreuung von **140** Bestandskunden aus Elektrohandwerk und Industrie mit 4,2 Mio. Euro Jahresumsatz
- Neukundengewinnung von 25 Betrieben pro Jahr durch Kaltakquise und Messekontakte
- Projektangebote für Photovoltaik und Wallboxen mit technischer Abstimmung bei 8 Herstellern
- Pflege der Verkaufschancen im CRM Salesforce, Abschlussquote von 28 auf 35 % erhöht

Mitarbeiter Vertriebsinnendienst

07/2017 - 12/2020

Neckar Elektrogroßhandel GmbH — Stuttgart

- Bearbeitung von rund **60** Anfragen und Aufträgen täglich per Telefon, E-Mail und Webshop
- Angebotskalkulation bis 50.000 Euro als Unterstützung für 3 Außendienstkollegen
- Reklamationsmanagement mit Herstellern, Gutschriften innerhalb von 10 Tagen
- Pflege von Kundenstammdaten und Sonderpreisen für rund 900 Konten

Auszubildender Kaufmann im Groß- und Außenhandel

09/2014 - 06/2017

Neckar Elektrogroßhandel GmbH — Stuttgart

- Stationen in Verkauf, Einkauf, Lager und Buchhaltung mit Schwerpunkt Elektroinstallation
- Mitarbeit an der Fachhandelstheke mit rund **30** Handwerkskunden pro Tag
- Übernahme nach Abschlussprüfung vor der IHK Region Stuttgart mit der Note 2,1

ZERTIFIKATE

Geprüfter Fachkaufmann für Vertrieb (IHK)

07/2023

IHK Region Stuttgart

Verhandlungsführung im B2B-Vertrieb

03/2022

IHK-Bildungshaus Stuttgart