

Annette Brombach-Wilms

REGIONALDIREKTORIN VERTRIEB VERSICHERUNG

@ annette.brombach-wilms@example.de | ☎ +49 221 6789 1234 | 🏠 Köln, Deutschland
🌐 | 🌐 linkedin.com/in/annette-brombach-wilms | 📧

PROFIL

Vertriebsleiterin mit 17 Jahren Erfahrung im DACH-Versicherungsmarkt, zuletzt bei AXA Konzern AG als Regionaldirektorin Vertrieb West (NRW + Rheinland-Pfalz). Führung von 38 Außendienst-Vermittlern mit 24,8 Mio. € jährlichem Bruttoprämienvolumen, Zielerfüllung 108 % im Geschäftsjahr 2024.

BERUFSERFAHRUNG

Regionaldirektorin Vertrieb West 03/2020 - heute
AXA Konzern AG Köln, Deutschland

Vertriebsführung für NRW und Rheinland-Pfalz mit 38 angestellten und gebundenen Außendienstvermittlern

- Führung von 38 Außendienst-Vermittlern mit 24,8 Mio. € jährlichem Bruttoprämienvolumen, Zielerfüllung 108 % im Geschäftsjahr 2024
- Steigerung der Komposit-Cross-Selling-Quote von 1,8 auf 2,7 Verträge pro Privatkunde in 24 Monaten
- Onboarding und Schulung von 12 neuen Vermittlern pro Jahr, Halte-Quote nach 24 Monaten 76 % (Branchen-Benchmark 58 %)
- Quartalsweise Vertriebs-Reviews mit dem Vorstand der AXA Konzern AG
- Mitwirkung am AXA-Konzern-Provisionsmodell-Update 2023 mit IDD-konformer Bonus-Komponente

Bezirksdirektor Versicherungen 06/2014 - 02/2020
Allianz SE - Vertriebsdirektion Nord Hamburg, Deutschland

Führung eines Bezirks mit 22 Allianz-Vermittlern in Hamburg und Schleswig-Holstein

- Aufbau und Führung eines Bezirks mit 22 Vermittlern und 16,4 Mio. € Prämienvolumen
- Steigerung Komposit-Vertriebsleistung um 38 % in 5 Jahren durch strukturiertes Coaching-Programm
- Auszeichnung Top-3-Bezirk Allianz Nord 2018 und 2019

Junior-Vertriebsleiter / Außendienst-Trainer 10/2010 - 05/2014
Allianz SE - Hauptverwaltung München München, Deutschland

Trainee-Position nach M.A. und erste Führungserfahrung in der Allianz-Vertriebsakademie

- Konzeption und Durchführung von 24 Außendienst-Trainings pro Jahr für Junior-Vermittler
- Mitarbeit am Allianz-Vertriebs-Trainee-Programm mit 16 Absolventen, davon 12 noch heute im Außendienst

PROJEKTE

Vertriebsoffensive Junge Familien NRW 01/2024 - 12/2024

Multi-Channel-Kampagne (LinkedIn, Google Ads, Allianz Marketing-Portal) für Risiko-Leben, BU und PKV, 1.420 qualifizierte Leads, 380 Abschlüsse, 2,1 Mio. € Jahresprämie

AUSBILDUNG

M.A. BWL mit Schwerpunkt Versicherungswirtschaft 10/2008 - 09/2010
Frankfurt School of Finance & Management Frankfurt am Main, Deutschland
Insurance & Risk Management 1,5

B.A. Betriebswirtschaftslehre 10/2005 - 09/2008
Universität zu Köln (Lehrstuhl für Versicherungswirtschaft) Köln, Deutschland
Versicherungswirtschaft GPA: 1,7

FÄHIGKEITEN

Vertriebssteuerung Versicherung (B2C & B2B) Führung von Außendienst-Teams (20-50 Personen)
Salesforce Financial Services Cloud messaging.Suite & SAP for Insurance
Power BI & Tableau (Sales-KPI-Reporting) Provisionsmodellierung & Bonus-Systeme
VVG, VAG, IDD-Vertriebsrichtlinie Recruiting & Onboarding von Vermittlern

ZERTIFIKATE

Certified Financial Planner CFP (FPSB Deutschland) 04/2021

Versicherungsbetriebswirt DVA 11/2018

Eintragung IHK Hamburg Versicherungsmakler § 34d Abs. 1 und § 34f GewO 03/2016

SPRACHEN

Deutsch Muttersprache

Englisch C1

Türkisch B2

STÄRKEN

Führungs- und Coaching-Kompetenz

Halte Vermittler-Fluktuation in meiner Region bei 11 % p.a. (Branchen-Benchmark 22 %) durch monatliche 1:1-Coachings

Datengetriebene Vertriebssteuerung

Steuere 8 KPIs pro Vermittler in Echtzeit über Power BI, eskaliere bei Abweichungen über 12 % vom Zielband

Vertrauensaufbau im Vertriebsteam

Team-NPS bei 64 in der jährlichen Mitarbeiterbefragung, 14 von 38 Vermittlern seit über 5 Jahren im Team